



Erfolgreich und überzeugend präsentieren Vor kleinen und großen Gruppen

Zielgruppe:

- Führungskräfte & MitarbeiterInnen, die Präsentationen vorbereiten und abhalten
- Jeder, der seine Präsentationstechnik verbessern möchte

Ihr Nutzen:

- Sie lernen Ihre Ideen, Produkte und Meinungen klar, präzise und wirkungsvoll zu präsentieren
- Sie optimieren Ihre Wirkung während einer Präsentation
- Sie lernen Methoden kennen, wie Sie auch schwierige Situationen während Ihrer Präsentation durch flexibles Handeln und Ihre Persönlichkeit meistern können
- Sie machen sich Ihre unbewussten Präsentationskompetenzen bewusst

Seminarinhalte:

- Die Vorbereitung einer Präsentation
- Tipps für eine erfolgreiche Präsentation:
 - multisensorisches Präsentieren: Hören, Sehen, Fühlen und Aufnehmen
 - Sicheres und überzeugendes Auftreten durch Körpersprache und Stimme
 - Umgang mit Lampenfieber – mentales Einstimmen
- Medieneinsatz in der Präsentation
 - Möglichkeiten und Bedeutung der verschiedenen Medien
 - Medienauswahl – Medienmix
 - Einsatz von Anschauungsmaterial
- Mit guter Struktur zum Punkt kommen
 - Kernbotschaften formulieren
 - Die richtigen Fragen stellen und auch richtig antworten
- Der Kontakt und die Kommunikation mit der Gruppe
 - Umgang mit Anmerkungen und Einwänden
 - Umgang mit Kritik und Störern
 - Steuerung der Diskussion – Diskussionsregeln
- Selbst- und Fremdbild: Präsentationskompetenzen
- Gesprächs-, Frage und Argumentationstechniken
- Die heiklen Momente, Fragen und Einwände
- Spontanität und Schlagfertigkeit

Interne Seminare:

Dauer: 2 Tage
Optional: 1 Tag Follow-Up oder Einzelcoachings nach Vereinbarung

Offene Seminare:

Dauer: 2 Tage
Termine: 03.-04.04.2012
13.-14.11.2012
Investition: € 790,- zzgl. Ust + Verpflegung
€ 595,- zzgl. USt ab dem 2. Teilnehmer desselben Unternehmen

Trainerpool:

Ilse Maria Adametz

College „Sales and Marketing“ am College of Alameda/Kalifornien. Führungserfahrung im Bereich Finanzdienstleistung und Wellness. Ausbildung zum Kommunikationstrainer bei Fr. Mag. Masha Ibeschitz. NLP Ausbildung bei Dr. Gundl Kutschera. Ausbildung „Integrative Supervision und Coaching“ bei Dr. René Reichl/NÖLAK. Seit 1996 selbständige Trainerin, Supervisorin und Coach, mit den Schwerpunkten Führung, Teamentwicklung, Kundenbetreuung und Konfliktmanagement. Spezielle Weiterbildung in systemischer Aufstellung, provokativer Therapie und Gestaltpädagogik.

oder

Claudia Lierl

Studium der Ägyptologie und klassischen Archäologie, Ausbildung zur Kommunikationstrainerin bei dem Institut Interaktion und Mag. Masha Ibeschitz, Gestaltpädagogik und Visionen bei Reinhold Rabenstein und Peter Bachler, Ausbildung zum Coach beim Institut Gundel Kutschera, Provokative Therapie bei Frank Farrelly. Langjährige Trainerin und Beraterin, Ausbildung und Betreuung von Referenten, Entwicklung von Schulungskonzepten (Mc Arthur Glenn Designer Outlet; Projekt Fitcom; Berufsförderungsinstitut Bgld), Trainerin für die Sales Management Akademie, die Wirtschaftsuniversität Wien, Semperit, Plansee, OCE, SCA, Jugend am Werk, Österreichische Computergesellschaft, UPC - Telekabel etc.

oder

Mag. Masha Ibeschitz

Studium der Betriebswirtschaft, Universität Wien. In Europa und Asien als Trainerin seit 1995 in folgenden Kernbereichen (in deutsch und englisch) tätig: Führungskräfte Trainings, Managementcoachings, Moderationstrainings, Kommunikationstrainings, Moderationen. Referenzen (Auszug): Adidas, Beiersdorf, Deutsche Börse Gruppe, Eurobilla, Microsoft, Nokia, ORF, Pipelife, Plansee, Sandoz, Semperit Technische Geräte, SEZ, Styria Medien AG, Telekom Austria, Tyrolit, UPC Telekabel, Wirtschaftsuniversität Wien

Information & Anmeldung:

Nadine Kocian
Tel.: 01-890 55 48 DW 12
Mail: nadine.kocian@seminardmc.at

www.seminardmc.at