

A. F. Eber nun Teil von Scheelen AG

Das A. F. Eber GmbH Institut für Managementdiagnostik wurde 1982 in Graz gegründet. Nun brachte Prof. Adolf F. Eber (Foto) sein Unternehmen in die deutsche Scheelen-Gruppe ein, es ist die Weiterentwicklung einer bereits 15-jährigen Kooperation. Für die Geschäftsführung zeichnen Frank M. Scheelen und weiterhin Adolf F. Eber verantwortlich, der Firmenname bleibt erhalten. Basis des Produktportfolios sind die Analyseverfahren Insights MDI® und Assess by Scheelen®. Über Ziele, aber auch Wissenswertes über die Entwicklung und Zukunft der Eignungsdiagnostik am österreichischen Markt und über Erfolgsstrategien für Unternehmen von morgen erfuhren die Gäste des Wiener Eröffnungsereignisses in Vorträgen von Adolf F. Eber und Frank M. Scheelen (Experte für Zukunftsbusiness und Beziehungsmanagement). Die Scheelen AG spezialisierte sich als personalorientierte Unternehmensberatung auf methodisches Management Development.



www.scheelen-institut.de, www.insights.at

Studie: Wie zufrieden sind Österreichs Manager?

«Geld ist ein Hygienefaktor, für die Arbeitszufriedenheit zählen auch für Manager andere Faktoren», fasst Harald R. Preyer (EUCUSA – Gesellschaft für Mitarbeiter- und Kundenorientierung) die Ergebnisse einer Befragung von 596 Führungskräften zusammen. Die Manager-Jobzufriedenheit ist um zehn Prozent höher als jene der Mitarbeiter. 51% «arbeiten gerne in ihrer jetzigen Position». Sogar um rund 20% besser voteten Führungskräfte bei den Aussagen «ich weiß, dass ich zum Erfolg des Unternehmens einen wesentlichen Beitrag leiste» (69% Zustimmung), «ich werde rechtzeitig über Änderungen informiert» (40% Zustimmung), «ich kann bei meiner Arbeit meine Fähigkeiten voll einsetzen» (sagen 57%) und «ich trage die Vision meines Unternehmens voll mit» (bejahen 51%).



Die gesamten Ergebnisse der Studie: www.wdf.at

Kostenloser Info-Abend: Mehr Klarheit finden

Am 30. September 2008, 20 Uhr, findet im Kolpinghaus Währing (Gentzgasse 27) ein kostenloser Informationsabend zum Thema «So finden Sie mehr Klarheit, Zufriedenheit und Entscheidungsfähigkeit in den sieben wesentlichsten Lebensbereichen» statt. Antworten darauf, wie wir uns selbst ein guter Coach in den sieben Lebensbereichen sein können, gibt der Coach, Gesundheitstrainer und Unternehmer Christoph Hornik von Coaching & Co. Weitere Termine gibt es in Graz und Klagenfurt.

www.7-rooms.com

Seminarpartnerschaften für KMUs

Oft stehen gerade Klein- und Mittelbetriebe im Bereich der Weiterbildung vor großen Herausforderungen. Einerseits möchten sie firmeninterne Seminare anbieten, andererseits sind – aufgrund der geringen Teilnehmeranzahl – die Kosten pro Mitarbeiter enorm. «Oft bleibt als einzige Möglichkeit, die Mitarbeiter zu offenen Seminaren zu entsenden, mit dem Nachteil, dass diese Seminare eben nicht zu 100% auf das Unternehmen maßgeschneidert werden können», sagt Alexandra Kamper, Seminar DMC. Als Lösung bietet Kamper daher einen neuen Service für Kunden an: Seminarpartnerschaften! Unternehmen, die für zwei bis vier Mitarbeiter zu einem speziellen Thema ein Seminar suchen, melden sich bei Seminarpartner.net, spezifizieren mit dem Berater die Anforderungen des Unternehmens, die Seminarziele und -inhalte. Anschließend sucht Seminarpartner.net ein bis zwei weitere Unternehmen, die ebenfalls in diesem Themenbereich Ausbildungsbedarf haben. Kamper: «Aufgrund der Kontakte zu Personalisten können wir hier schnell Seminarpartner finden. Sobald mindestens 6 Teilnehmer gefunden wurden, koordinieren wir gemeinsam mit den anderen Partnern und dem Trainer einen Seminartermin sowie einen gemeinsamen Vorbesprechungstermin.»



www.seminarpartner.net

Top-Marketier Randy Gage in Frankfurt

Der German Speakers Association (GSA) ist es gelungen, Randy Gage, einen der weltweit erfolgreichsten Trainer und Referenten, für ein intensives Marketing-Bootcamp vom 14. bis 16. November 2008 nach Frankfurt zu holen. Der amerikanische Marketing- und Erfolgs-Guru provoziert und rüttelt auf, z. B. mit: «Kauft ein Kunde nach dem Lesen einer Broschüre oder Website nicht, kann der Trainer meist nicht professionell texten!» Aufgrund seines in sich schlüssigen Produkt- und Marketingsystems ist Randy Gage mit einem Tagessatz von 65.000,- US\$ einer der bestbezahlten Speaker der Vereinigten Staaten. Frühbucherpreis: 897,- € (exkl. MwSt.).



www.gsa-marketing-mastery.org

Projektsitzungen

Primas CONSULTING bietet von 9. bis 10. Oktober 2008 das Seminar «Moderation und Sitzungsmanagement für Projektmanagen» an. Sarah Kretschmer: «Bei rascher Anmeldung gibt es bei diesem sowie 5 weiteren Seminaren aus dem umfangreichen Herbstprogramm 30% Rabatt!»



www.primas.at